

Calendrier 2023 - Premier Semestre

Janvier		Février		Mars		Avril		Mai		Juin						
1	D		1	M	1	M	Référent Handicap (1 jr)	1	S		1	J	Référent Handicap (1 jr)			
2	L	Créer un climat de confiance avec ses clients (1 jr)	2	J	2	J	Les bases pour manager une équipe (2 jrs)	2	D		2	M	E réputation et recrutement en ligne (1 jour)	2	V	Créer un climat de confiance avec ses clients (1 jr)
3	M	Prospecter avec les réseaux sociaux (1 jour)	3	V	3	V	Les bases pour manager une équipe	3	L	Réseaux sociaux (1 jour)	3	M	Prospecter avec les réseaux sociaux (1 jour)	3	S	
4	M		4	S	4	S		4	M		4	J		4	D	
5	J	Gérer les relations téléphoniques (1jr)	5	D	5	D		5	M	Gérer les relations téléphoniques (1jr)	5	V	Développement d'un réseau professionnel (1jr)	5	L	Manager à distance (2 jrs)
6	V	Référent Handicap (1 jr)	6	L	6	L	Manager à distance (2 jrs)	6	J	Réseaux sociaux (1 jour)	6	S		6	M	Manager à distance
7	S		7	M	7	M	Manager à distance	7	V	Conduire les entretiens professionnels (1 jour)	7	D		7	M	Convaincre et s'imposer en négociation (3 jrs)
8	D		8	M	8	M	Les bases de la prise en parole en public (2 jrs)	8	S		8	L		8	J	Convaincre et s'imposer en négociation
9	L	Réseaux sociaux (1 jour)	9	J	9	J	Les bases de la prise en parole en public	9	D		9	M	Les bases pour manager une équipe (2 jrs)	9	V	Convaincre et s'imposer en négociation
10	M	Les 8 piliers de l'efficacité commerciale (1jr)	10	V	10	V	Les 8 piliers de l'efficacité commerciale (1jr)	10	L		10	M	Les bases pour manager une équipe	10	S	
11	M	S'affirmer à l'oral (1 jour)	11	S	11	S		11	M	S'affirmer à l'oral (1 jour)	11	J		11	D	
12	J		12	D	12	D		12	M		12	V	Formation RGPD (1 jour)	12	L	La gestion du stress (1 jr)
13	V	Formation RGPD (1 jour)	13	L	13	L	La gestion du stress (1 jr)	13	J	Formation RGPD (1 jour)	13	S		13	M	
14	S		14	M	14	M		14	V	La gestion du stress (1 jr)	14	D		14	M	Réseaux sociaux (1 jour)
15	D		15	M	15	M	Décoder la communication non verbale (1 jr)	15	S		15	L	Réseaux sociaux (1 jour)	15	J	Décoder la communication non verbale (1 jr)
16	L	Argumenter, persuader, influencer (2 jrs)	16	J	16	J	Prospecter avec les réseaux sociaux (1 jour)	16	D		16	M	Gérer les situations RH délicates au quotidien (1 jour)	16	V	Comment répondre aux objections clients (1 jour)
17	M	Argumenter, persuader, influencer	17	V	17	V	Conduire les entretiens professionnels (1 jour)	17	L	Prospecter avec les réseaux sociaux (1 jour)	17	M	Gérer les comportements difficiles (1 jour)	17	S	
18	M		18	S	18	S		18	M		18	J		18	D	
19	J	Commercial Junior (2 jrs)	19	D	19	D		19	M	Préparer Qualiopi (3 jrs)	19	V		19	L	Préparer Qualiopi (3 jrs)
20	V	Commercial junior	20	L	20	L	Préparer Qualiopi (3 jrs)	20	J	Préparer Qualiopi (3 jrs)	20	S		20	M	Préparer Qualiopi
21	S		21	M	21	M	Préparer Qualiopi	21	V	Préparer Qualiopi	21	D		21	M	Préparer Qualiopi
22	D		22	M	22	M	Préparer Qualiopi	22	S		22	L	Préparer Qualiopi (3 jrs)	22	J	
23	L	Préparer Qualiopi (3 jrs)	23	J	23	J	Développez la satisfaction de vos clients (2 jrs)	23	D		23	M	Préparer Qualiopi	23	V	Réseaux sociaux (1 jour)
24	M	Préparer Qualiopi	24	V	24	V	Développez la satisfaction de vos clients	24	L	Cohésion d'équipe et performance collective (2 jrs)	24	M	Référent Handicap (1 jr)	24	S	
25	M	Préparer Qualiopi	25	S	25	S		25	M	Développement d'un réseau professionnel (1jr)	25	J	Développez son leadership (2 jrs)	25	D	
26	J		26	D	26	D		26	M		26	V	Développez son leadership	26	L	Gérer les relations téléphoniques (1jr)
27	V	Comment répondre aux objections clients (1 jour)	27	L	27	L	Référent Handicap (1 jr)	27	J	Argumenter, persuader, influencer (2 jrs)	27	S		27	M	Argumenter, persuader, influencer (2 jrs)
28	S		28	M	28	M	Argumenter, persuader, influencer	28	V	Les bases de la prise en parole en public	28	D		28	M	Argumenter, persuader, influencer
29	D		29	M	29	M		29	S		29	L		29	J	
30	L	Teams (1 jour)	30	J	30	J		30	D		30	M	Référent Handicap (1 jr)	30	V	S'affirmer à l'oral (1 jour)
31	M		31	V	31	V		31	M		31	M		31	M	

Juillet		Août		Septembre		Octobre		Novembre		Décembre		
1	S		1 M	Prospecter avec les réseaux sociaux (1 jour)	1 V	Comment répondre aux objections clients (1 jour)	1 D		1 M		1 V	Prospecter avec les réseaux sociaux (1 jour)
2	D		2 M		2 S		2 L	Manager à distance (2 jrs)	2 J	Référent Handicap (1 jr)	2 S	
3	L	Référent Handicap (1 jr)	3 J		3 D		3 M	Manager à distance	3 V	Formation RGPD (1 jour)	3 D	
4	M		4 V	Formation RGPD (1 jour)	4 L	Référent Handicap (1 jr)	4 M		4 S		4 L	Réseaux sociaux (1 jour)
5	M	E réputation et recrutement en ligne (1 jour)	5 S		5 M	E réputation et recrutement en ligne (1 jour)	5 J	Décoder la communication non verbale (1 jr)	5 D		5 M	E réputation et recrutement en ligne (1 jour)
6	J	Manager à distance (2 jrs)	6 D		6 M	S'affirmer à l'oral (1 jour)	6 V	Développement d'un réseau professionnel (1jr)	6 L	Commercial Junior (2 jrs)	6 M	
7	V	Manager à distance	7 L	Communication non-violente (1 jour)	7 J	Les bases de la prise en parole en public (2 jrs)	7 S		7 M	Commercial junior	7 J	Développez la satisfaction de vos clients (2 jrs)
8	S		8 M	Les bases pour manager une équipe (2 jrs)	8 V	Les bases de la prise en parole en public	8 D		8 M	Les bases pour manager une équipe (2 jrs)	8 V	Développez la satisfaction de vos clients
9	D		9 M	Les bases pour manager une équipe	9 S		9 L	Prospecter avec les réseaux sociaux (1 jour)	9 J	Les bases pour manager une équipe	9 S	
10	L	Préparer Qualiopi (3 jrs)	10 J		10 D		10 M		10 V		10 D	
11	M	Préparer Qualiopi	11 V	Teams (1 jour)	11 L	Réseaux sociaux (1 jour)	11 M	La gestion du stress (1 jr)	11 S		11 L	Référent Handicap (1 jr)
12	M	Préparer Qualiopi	12 S		12 M		12 J		12 D		12 M	
13	J	Développement d'un réseau professionnel (1jr)	13 D		13 M	Préparer Qualiopi (3 jrs)	13 V	Gérer les relations téléphoniques (1jr)	13 L	Préparer Qualiopi (3 jrs)	13 M	Préparer Qualiopi (3 jrs)
14	V		14 L		14 J	Préparer Qualiopi	14 S		14 M	Préparer Qualiopi	14 J	Préparer Qualiopi
15	S		15 M		15 V	Préparer Qualiopi	15 D		15 M	Préparer Qualiopi	15 V	Préparer Qualiopi
16	D		16 M	Préparer Qualiopi (3 jrs)	16 S		16 L		16 J		16 S	
17	L		17 J	Préparer Qualiopi	17 D		17 M		17 V	La gestion du stress (1 jr)	17 D	
18	M	Argumenter, persuader, influencer (2 jrs)	18 V	Préparer Qualiopi	18 L	Convaincre et s'imposer en négociation (3 jrs)	18 M	Gérer les situations RH délicates au quotidien (1 jour)	18 S		18 L	Négociation commerciale complexe (2 jrs)
19	M	Argumenter, persuader, influencer	19 S		19 M	Convaincre et s'imposer en négociation	19 J	Argumenter, persuader, influencer (2 jrs)	19 D		19 M	Négociation commerciale complexe
20	J	Communication non-violente (1 jour)	20 D		20 M	Convaincre et s'imposer en négociation	20 V	Argumenter, persuader, influencer	20 L	Conduire les entretiens professionnels (1 jour)	20 M	Cohésion d'équipe et performance collective (2 jrs)
21	V	Prospecter avec les réseaux sociaux (1 jour)	21 L	Conduire les entretiens professionnels (1 jour)	21 J	Communication non-violente (1 jour)	21 S		21 M	Comment répondre aux objections clients (1 jour)	21 J	Cohésion d'équipe et performance collective
22	S		22 M		22 V		22 D		22 M		22 V	
23	D		23 M	Référent Handicap (1 jr)	23 S		23 L		23 J		23 S	
24	L	La gestion du stress (1 jr)	24 J		24 D		24 M	Référent Handicap (1 jr)	24 V	Teams (1 jour)	24 D	
25	M	Développez la satisfaction de vos clients (2 jrs)	25 V	Créer un climat de confiance avec ses clients (1 jr)	25 L	Négociation commerciale complexe (2 jrs)	25 M	Préparer Qualiopi (3 jrs)	25 S		25 L	
26	M	Développez la satisfaction de vos clients	26 S		26 M	Négociation commerciale complexe	26 J	Préparer Qualiopi	26 D		26 M	
27	J		27 D		27 M		27 V	Préparer Qualiopi	27 L		27 M	
28	V	Réseaux sociaux (1 jour)	28 L	Décoder la communication non verbale (1 jr)	28 J	Développez son leadership (2 jrs)	28 S		28 M	Gérer les comportements difficiles (1 jour)	28 J	
29	S		29 M	Gérer les relations téléphoniques (1jr)	29 V	Développez son leadership	29 D		29 M		29 V	
30	D		30 M		30 S		30 L	Réseaux sociaux (1 jour)	30 J	S'affirmer à l'oral (1 jour)	30 S	
31	L		31 J		31 M		31 M				31 D	